

アポ取りから刈り取りまで

先端商材も可能

# 展示会来場者追跡代行

名刺交換企業を全数フォローします。

「提案書」の使い回しで一気の見込客育成、商談件数増加

出展料、演出費、告知費、運営費、人件費、諸経費など、展示会出展には大変な費用がかかっています。  
収集した名刺はタイミングを逃さず、売り上げに変える必要があります。

数多くの提案書を手がけてきたプロが高度で繊細な技を駆使し、水平展開が可能な「雛形提案書」を作成します。

名刺交換者との「面談アポ取り」は当社にて行います。  
表紙に名入れし、片っ端から「プレゼンテーション」に持ち込めます。

前から順番に読むだけで堂々たる商談になります。

来場者に加えて「決定権者」も狙い撃ち (セミナー参加者も同様)

ご要望に応じ、名刺交換企業の「社長」を全数フォローします。  
社長宛ての「私信」に名入れした提案書を封入し、  
到着の頃合いに「電話」でアポ取りを行います。

高度な専門知識を必要としない商品については、  
「商談刈り取り(クロージング)」まで請け負います。  
また、導入時のサポート、利用時のフォローも担います。

## 販売・受注の可能性を大きく広がります。

下表をファクスでお送りくだされば、詳しくお知らせします。

社名	
役職	
氏名	
TEL	
MAIL	
所在地	〒

FAX 050-3737-4562

TEL 050-3786-3704

(ビジネスダイヤル 平日午前10時~午後5時)

E-mail info@wadasouken.co.jp

和田創研

〒104-0061 東京都中央区銀座1-13-1  
ヒューリック銀座一丁目ビル4F