

電気・ガス対決法人営業強化

# エネルギー市場勝ち残り支援

相互参入、大口需要の争奪戦を制しましょう。

ソリューションスキルを習得

**既存顧客防衛**

(流出の阻止)

**新規顧客獲得**

(自社への契約の切り替え)

**牙城切り崩し**

(他社有力顧客の取り込み)

エネルギーの種別と供給エリアを超え、  
主戦場が産業用や業務用などにも広がります。

数字づくりの牽引役・推進役を対象とし、  
営業水準と営業能力を大幅に引き上げます。

実績多数、最短営業強化プログラムを適用。  
離脱奪還を含めた「開発営業」を活発化、  
「トップダウンアプローチ」を徹底。  
顧客の深い共感と厚い信頼を獲得。

課題解決・ベネフィット最大化に寄与

ご要望に応じ、「アポ取りシステム」と「刈り取りツール」を駆使します。  
「オンライン商談」を併用すれば、費用削減と成果向上も両立できます。

ベストソリューションのノウハウを標準化しますので、  
全員が一斉にプレゼンテーションに持ち込めます。

個人(家庭)営業強化、  
住設営業強化にも有効

## 即効性を重んじ、ライバルを圧倒します。

下表をファクスでお送りくだされば、詳しくお知らせします。

社名	
役職	
氏名	
TEL	
MAIL	
所在地	〒

FAX 050-3737-4562

TEL 050-3786-3704

(ビジネスダイヤル 平日午前10時~午後5時)

E-mail info@wadasouken.co.jp

**和田創研**

〒104-0061 東京都中央区銀座1-13-1  
ヒューリック銀座一丁目ビル4F